



STATE OF NEW YORK | EXECUTIVE CHAMBER

ANDREW M. CUOMO | GOVERNOR

De publicación inmediata: 1º de noviembre de 2013

GOBERNADOR CUOMO ANUNCIA MÁS DE MIL MILLONES EN OPORTUNIDADES CONTRACTUALES PARA EMPRESAS QUE QUIERAN COMERCIAR CON EL ESTADO

Libro electrónico presentado en el foro MWBE ayuda a conectar empresas con agencias y entidades estatales

El gobernador, Andrew M. Cuomo, alentó hoy a las empresas, en particular las empresas propiedad de minorías y mujeres (MWBE), a explorar las oportunidades de contratos valoradas en más de mil millones de dólares actualmente disponibles a empresas que quieran negociar con el Estado de Nueva York. El gobernador anunció que el libro electrónico de recursos titulado, *Las oportunidades comienzan jaquí!* (“*Opportunities Start Here!*”) está a la disposición y tiene como meta ayudar a las empresas a explorar las oportunidades disponibles en las diferentes agencias y entidades estatales. La guía, la cual cuenta con 122 páginas, inicialmente revelada durante el Tercer Foro Anual de MWBE en Albany el mes pasado, se puede descargar en www.nysmwbeforum.org/opportunities.

«Si bien ya cumplimos la meta de aumentar la participación de MWBE en contratos estatales por un 20 % continuamos con el compromiso de conectar las empresas de todos los sectores con las oportunidades que las agencias y entidades públicas ofrecen», comentó el gobernador Cuomo. «El suministrar un sólo recurso donde se puede encontrar las oportunidades contractuales estatales valoradas en más de mil millones de dólares, es una de las maneras en que estamos ayudando a las empresas MWBE, y demás pequeñas empresas, a crecer y tener éxito. Insto a las empresas a descargar una copia y explorar las maneras que actualmente se puede establecer una relación comercial con el Estado de Nueva York».

La guía, *Las oportunidades comienzan jaquí!* suministra información valiosa a empresas, entre ellas una colección de información básica de más de 100 agencias y entidades gubernamentales, información de contacto del personal e instrucciones sobre cómo se obtiene una certificación comercial en el Estado de Nueva York. Los esfuerzos contínuos de atraer empresarios y ofrecer oportunidades de una manera fácil y concisa, como esta guía, han elevado la tasa contractual de empresas MWBE en el Estado de Nueva York a un 21.06 %. Entre las otras iniciativas implementadas por el equipo MWBE del gobernador Cuomo se citan: un sistema electrónico de informes; un proceso simplificado de certificación y un incremento en las iniciativas de difusión de información al público.

Dichos esfuerzos han tenido como resultado un aumento en la utilización de MWBE más allá de la meta del 20 % que el Gobernador fijó como meta en su discurso de Estado del Estado, cuando la tasa de utilización de MWBE de ubicaba en el 9 %.

«La certificación MWBE y la participación en los foros MWBE, han sido instrumentales dado que me han dotado con una lista de recursos que ayudan a que mi empresa se enfoque y crezca», comentó Sheila Hess, de *Conservation Connects*, una de las cuatro empresas que recibió el reconocimiento de *Historia de Éxito* en el foro anual MWBE. «El establecimiento de contactos y el mantener mi perfil comercial al día,

son estrategias claves cuando se buscan los contratos adecuados. El libro electrónico (e-book) es un excelente recurso para mantenerse al día».

La conferencia celebrada del 3 al 4 de octubre también contó con un discurso por el empresario, R. Donahue Peebles, propietario de *The Peebles Corporation*, la compañía afroamericana de desarrollo de bienes raíces más grande, como también el *Specialty EXPO*, la cual suministró información sobre nuevas tecnologías y productos innovadores en los mercados en crecimiento tales como infraestructura, ferrocarriles de alta velocidad, asociaciones públicas-privadas y otros más. Nuevas oportunidades de establecer contactos permiten que las empresas conozcan a las personas que toman decisiones en el sector público y privado.

«Nueva York continua elevando las expectativas al abrir la puerta a empresas MWBE con oportunidades reales y tangibles a lo largo y ancho del estado», comentó Elizabeth Velez, 40 años de edad y presidenta de la segunda generación de la firma de construcción, *Velez Organization*. «La conferencia anual MWBE ofrece el mejor acceso a agencias y a personas en puestos importantes que toman decisiones; el libro ofrece el mapa con destino a una mayor participación de empresas MWBE en el proceso de licitación del Estado de Nueva York».

###

Noticias adicionales en www.governor.ny.gov

Estado de Nueva York | Cámara Ejecutiva | press.office@exec.ny.gov | 518.474.8418